

TIMAC AGRO ist eine etablierte Marke im Agrarbereich und Tochter der international tätigen Groupe Roullier (10.400 Mitarbeiter / 135 Länder / 3 Mrd. Euro Umsatz)

Wir sind der Spezialist für effiziente Bodenverbesserung, sowie Pflanzen- und Tierernährung. Seit 60 Jahren entwickeln wir innovative Lösungen für den Ackerbau und für die Tierernährung, um die Leistungsfähigkeit der Landwirtschaft nachhaltig zu fördern.

Wir suchen Verstärkung als

Landwirtschaftlicher Verkaufsberater (m/w/d)

Für die Regionen Niederrhein & Göttingen

Dein Aufgabengebiet:

Trage dazu bei, die Landwirtschaft effizienter und nachhaltiger zu gestalten.

- Fachgerechte Beratung der Landwirte und Vertrieb unserer Produkte
- Eigenverantwortliche Betreuung unserer Stamm- und Neukunden im Außendienst
- Zusammenarbeit mit dem Landhandel
- Teilnahme an regionalen Messen und Feldtagen

Dein Profil:

- Landwirtschaftliches Studium mit praktischer Erfahrung in der Landwirtschaft
- Idealerweise Vertriebs Erfahrung in der Branche, gerne aber auch ein Quereinstieg
- Du arbeitest strukturiert, verantwortungsbewusst und zielorientiert

Deine Vorteile:

- Du erhältst ein wohnortnahes Verkaufsgebiet und arbeitest teilweise aus dem Home-Office
- Eine sehr gute Einarbeitung und bedarfsgerechte Weiterbildungen
- Dienstwagen (auch zur privaten Nutzung)
- Eine moderne technische Ausstattung
- 30 Tage Urlaub
- Fixgehalt zzgl. leistungsgerechter, ungedeckelter Provision, mit einer Provisionsgarantie in den ersten 2 Jahren

Klingt spannend? Ist es auch. Für weitere Informationen stehe ich auch gerne telefonisch zur Verfügung. Wir freuen uns auf Deine Bewerbung: bewerbung-intern@de.timacagro.com

Timac AGRO Deutschland GmbH

Miriam Münnemann | Von-der-Wettern-Straße 27 | 51149 Köln | <https://de.timacagro.com/> | +49 2203 92527 36

